



Misión a Almería / España

El señor Juan Carlos Salas, supervisor de ventas de Alliance Semillas para la V Región, participó a comienzos de noviembre en una gira técnica a la zona de invernaderos de hortalizas más importante de Europa en Almería, España. Con él viajaron clientes distribuidores de Alliance y agricultores de la IV, V y VI Regiones, con los cuales además visitaron la feria agrícola Expoagro y proveedores de insumos en ese país.

El viaje se concretó gracias a la organización y soporte de la oficina que mantienen las autoridades de la provincia de Andalucía en Chile

Un año de Alliance Semillas S.A.



El 23 de octubre recién pasado, ALLIANCE SEMILLAS S.A., cumplió un año desde su creación, coen ese periodo un proceso de posicionamiento como una de las principales empresas del rubro en el mercado nacional. Cabe recordar que esta nueva compañía, nace de un joint-venture entre la Sociedad Nacional de Agricultura y las empresas

Harris Moran de USA y Clause-Tézier de Francia, estas tres últimas pertenecientes al Groupe Limagrain, uno de los más grandes conglomerados semilleros de hortalizas y flores en el mundo. En tal sentido, Alliance Semillas S.A., como subsidiaria del Groupe Limagrain, ha implementado una efectiva y agresiva campaña de venta y difusión de los materiales genéticos de las compañías propietarias, en base a su acceso directo a los bancos genéticos de las mismas.

Los planes de Alliance Semillas S.A., para el próximo año consideran, además del posicionamiento comercial, un plan de incentivo para el mejoramiento de los procesos productivos y de post-cosecha en el país, y para ello cuenta con un completo equipo técnico de terreno en permanente y estrecho contacto con los agricultores de invernaderos o de cultivos al aire libre.

Zapallito Italiano "Huaso"



Gran aceptación entre los agricultores tuvo la primera pequeña partida de semilla de esta nueva variedad de zapallito italiano oscuro con Resistencia a Virosis, desarrollada especialmente para Chile. Los buenos resultados observados en la temporada pasada, permiten anticipar una alta preferencia a futuro por este nuevo producto, con características de color y sanidad que son muy apreciadas en el mercado nacional.

Éxito de plan piloto en III Región



Una muy buena evaluación está teniendo el plan de penetración de mercado y asesoría en la zona de Copiapó, con las variedades de tomate de Alliance. Las permanentes visitas de nuestros técnicos a los agricultores, ha permitido entregarles la asesoría necesaria para que con prácticas adecuadas de manejo se pueda obtener el máximo potencial de rendimiento que los materiales genéticos de Clause y Tézier pueden entregar, En tal sentido, cabe destacar la alta participación de mercado que han alcanzado las variedades determinadas e indeterminadas de la compañía.

